

ESTATE MEDIA SØGER

Key Account Manager

CENTRAL ROLLE I EJENDOMSBRANCHEN



Er du god til at etablere vedvarende og ægte relationer? Er du en organiseret og kompetent holdspiller, der kan fungere i en dynamisk og kreativ salgsafdeling? Er du nysgerrig, faglig skarp og drøngodt selskab? - Så har vi et job til dig!

Estate Media er på en spændende rejse, der ikke blot handler om at samle ejendomsbranchen i Danmark, Sverige og Norge, men også i en europæisk kontekst. Vi har en vision om at være den foretrukne udbyder af nyheder, events, konferencer og viden til ejendomsbranchen. Vi ønsker at styrke vores kommercielle team, med endnu en dygtig kollega i form af en Key Account Manager.

En del af et fællesskab

Du bliver en vigtig del af en fantastisk spændende branche, som vi på Estate Media omtaler som "ejendomsbranchen" - en paraplyformulering for flere brancher i én, herunder: advokater, projektmæglere, arkitekter, administratorer, bygherrer og investorer, m.fl. Estate Media er indbegrebet af et nichemedie, der samler branchens aktører via diverse fællesskaber; hvis du allerede har kendskab eller relationer til branchen, er det naturligvis en fordel, men ikke et must.

Du kommer til at arbejde med et bredt og attraktivt produktsortiment, der strækker sig fra traditionelle annonceprodukter, abonnementer og services, til salg af partnerskaber, sponsorater samt billetter til vores over 35 årlige, spændende konferencer og events.

Dine kvalifikationer

Din baggrund kan være svær at spå om, men det vigtigste er, at du er ekstremt dygtig til salgsfagets mange discipliner, er omstillingsparat, fokuseret og formår at jonglere flere bolde på samme tid. Udover at være selvdreven, robust og struktureret, skal du have drive, energi og begejstring, der smitter af på dine omgivelser. Du skal bidrage til festen, og kan glæde dig til en levende arbejdsplads, hvor ambitionerne er store, humøret større, og hvor ikke to dage er ens. Vi er et stærkt team af kollegaer, der hjælper hinanden, og som tilgår hverdagen i en uformel og kærlig familær tone.

Henvendelse

Løn efter kvalifikationer og performance, med tiltrædelse snarest. Alle ansøgninger behandles fortroligt. Hvis du har yderligere spørgsmål til stillingen, er du meget velkommen til at kontakte salgschef Michael Jr. Mortensen på tlf. **28 34 03 19**

Vi glæder os til at høre fra dig. Send venligst din ansøgning senest fredag d. **20. maj 2022** vedlagt CV til **michael@estatemedia.dk** og anfør venligst 'Key Account Manager' i emnefeltet.

Estate Media i Danmark er ejet af Bonnier AB og er den markedsledende nicheplatform i Danmark med fokus på ejendomsbranchen. Det danske kontor med 14 medarbejdere ligger i attraktive omgivelser centralt i København K, med kolleger i både Oslo og Stockholm. Selskabet har tre vigtige forretningsområder: På print udkommer det eksklusive branchemagasin Estate Magasin 6 gange om året, og online leverer Estate Media daglige nyheder på estatemedia.dk. For yderligere at bidrage til faglig opdatering, relationsskabelse og debat om markedets udvikling, arrangerer Estate Media cirka 30-35 konferencer, seminarer og events årligt. Se mere på www.estatemedia.dk og på www.estatekonference.dk

estate